

mr. NUTRI – Kontakte
filtern und qualifizieren

Anhand deiner Kontaktliste hast du einen guten Überblick über dein Netzwerk und kannst nun mögliche Kunden und/ oder Partner festlegen. Selbstverständlich musst du nicht jeden Kontakt ansprechen. Überlege dir bei jedem Namen/ Kontakt, ob sie/ er mr. NUTRI Produkte benötigt oder an einem Nebeneinkommen interessiert ist.

Den Planer kannst du über Jahre benutzen; einfach ausdrucken und Namen/ Kontakte eintragen. Selbstverständlich kannst du diese Liste auch elektronisch erstellen und führen.

Viel Erfolg und Spaß mit der mr. NUTRI Selektionsliste

Kontakte filtern

Name	Telefon	empfohlen von:	E-mail Adresse
		möglicher Kunde <input type="checkbox"/>	
interessiert an: <small>(z.B. Nebeneinkommen; Vitamine, Kollagen ...)</small>	angerufen am:	möglicher Partner <input type="checkbox"/>	Folgetermin am:
			erledigt <input type="checkbox"/>

Notizen/ Anmerkungen

Name	Telefon	empfohlen von:	E-mail Adresse
		möglicher Kunde <input type="checkbox"/>	
interessiert an: <small>(z.B. Nebeneinkommen; Vitamine, Kollagen ...)</small>	angerufen am:	möglicher Partner <input type="checkbox"/>	Folgetermin am:
			erledigt <input type="checkbox"/>

Notizen/ Anmerkungen

Name	Telefon	empfohlen von:	E-mail Adresse
		möglicher Kunde <input type="checkbox"/>	
interessiert an: <small>(z.B. Nebeneinkommen; Vitamine, Kollagen ...)</small>	angerufen am:	möglicher Partner <input type="checkbox"/>	Folgetermin am:
			erledigt <input type="checkbox"/>

Notizen/ Anmerkungen